



FORMATION EN PRÉSENTIEL

COMPRENDRE SON SUIVI COMPTABLE ET FINANCIER

Dernière mise à jour le 05/02/2025.

OBJECTIF

À l'issue de cette formation, les participants seront en mesure de :

- Comprendre l'impact de la saisie d'une vente
- Comprendre l'impact de la saisie d'un achat
- Connaître les notions de TVA collectée et déductible
- Identifier les différents types de charges inhérentes à l'activité
- Comprendre son solde bancaire
- Savoir lire le résultat de son activité
- Connaître les conséquences d'un résultat

COMPÉTENCES DÉVELOPPÉES

- Comprendre l'impact de la saisie d'une vente dans son fichier de suivi
- Comprendre l'impact de la saisie d'un achat dans son fichier de suivi
- Etre capable de différencier la TVA collectée et la TVA déductible
- Savoir identifier les différentes charges inhérentes à l'activité
- Comprendre son solde bancaire
- Etre capable d'analyser son résultat

PUBLIC CONCERNÉ

Porteurs de projets

MODALITÉS ET DÉLAIS D'ACCÈS

Sous inscription.

MODALITÉS DE DÉROULEMENT DE L'ACTION DE FORMATION

En présentiel.

ACCESSIBILITÉ AUX PERSONNES EN SITUATION DE HANDICAP

L'intégralité de nos programmes de formation est accessible aux personnes en situation de handicap. A cet effet, des aménagements spécifiques peuvent être mis en œuvre en partenariat avec les différents acteurs spécifiques du territoire.

Réfèrent Handicap : HUET Emilie

Tarif

210 € NET
par participant

Réf.

REUSIT-003

Contact

0262251054
formation@reusit.re
www.reusit.re

PRÉ-REQUIS

Aucun

MÉTHODES ET MOYENS MOBILISÉS

Mise à disposition de support PPT, DRIVE. Formation au sein des locaux de REUSIT. Evaluation sous de forme de QCM.



Niveau

**Autres formations
professionnelles continues**



Modalité

Présentiel



Effectif par session

5 mini > 10 maxi



Durée

3 heures / 1 jour(s)



PROGRAMME

PARTIE 1 : SUIVI DES VENTES

Saisie des écritures de ventes

Différence entre chiffre d'affaires facturé et chiffre d'affaires encaissé

Gestion des acomptes et des avoirs

Notion de TVA collectée

Saisie des encaissements

Notion de créances clients

PARTIE 2 : SUIVI DES ACHATS

Mentions légales d'une facture

Les charges intégrables à l'activité

Saisie des écritures d'achats

Notion de TVA déductible

Conditions de remboursement des achats

PARTIE 3 : PRELEVEMENT DE REUSIT

Charges Réu.Sit

Charges fournisseurs tiers

Charges fiscales

Charges sociales

PARTIE 4 : COMPRENDRE SON SOLDE BANCAIRE

Impact de la saisie d'une facture de vente

Impact de la saisie d'une facture d'achat

Impact d'un paiement client

Notion de découvert

Règles de versement

PARTIE 5 : COMPRENDRE SON RESULTAT



Comment est calculé son résultat ?

L'impact d'un résultat négatif

L'impact d'un résultat positif

INTERVENANT(S)

Référents accompagnement

ÉVALUATION

QCM

ATTRIBUTION FINALE

Attestation de fin de formation